

Blåkläder (zu deutsch: Blaue Kleider) entwickelt seit 1959 Arbeitsschutzbekleidung für Menschen im Handwerk und in der Industrie. Unsere Werte sind von zentraler Bedeutung – Qualität, Funktionalität, Design & Nachhaltigkeit bestimmen unser gesamtes Handeln und unsere Produkte. Unsere Kunden sind führende Unternehmen im technischen Handel, Arbeitsschutzhandel und natürlich in der Industrie und im Handwerk. Weitere Informationen unter: [www.blaklader.de/de](http://www.blaklader.de/de)

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

**Area Sales Manager/in** (m/w/d)  
**Berlin, Brandenburg, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen**  
Wohnort im Gebiet - ideal Leipzig oder Berlin

Die Position ist die Chance für Persönlichkeiten, die das Vertriebs-Gen in sich haben. Wir suchen Sie, die Sie stark in Akquise und Abschluss sind, nie aufgeben und den nötigen Biss haben, bei unseren Kunden und Handelspartnern zu punkten. Erfahrung im Arbeitsschutz- bzw. Workwear Markt sind von Vorteil, dennoch nicht zwingend notwendig, wenn Sie den Willen mitbringen, sich einzuarbeiten. Quereinsteiger/in, Jung-Verkäufer/in, etc.– Ihre Bewerbung ist willkommen!

Ihre Aufgabe besteht im konsequenten Ausbau unserer Marktposition durch optimale, qualifizierte Betreuung und Beratung unserer Endkunden und Handelspartner vor Ort, auf Messen und Events. Dazu kommen kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen in der Region. Hohe Reisebereitschaft setzen wir voraus.

Ihr Profil beginnt mit einer fundierten kaufmännischen Ausbildung und Weiterqualifikationen im Bereich Vertrieb und Marketing, gerne in Form eines Hochschulstudiums.

Sie kennen die Vertriebswege in Ihrem Verkaufsgebiet und verstehen es, eine Marke im Handel zu positionieren und bei Endkunden und Anwendern fundierte Produktberatungen durchzuführen.

Ihr kompetentes Auftreten und der sichere Umgang mit den gängigen EDV-Programmen sind für Sie selbstverständlich. Sie überzeugen durch außerordentliche kommunikative Eigenschaften und Ihre eigenständige und konzeptionelle Arbeitsweise. Gute bis sehr gute Englischkenntnisse setzen wir voraus.

Eine PKW Fahrerlaubnis ist unabdingbar.

Wir bieten Ihnen ein interessantes Tätigkeitsfeld, eine leistungsorientierte Vergütung, einen attraktiven Firmenwagen, Lohnnebenleistungen und ein sehr gutes Betriebsklima in einem jungen Team.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung per Email im PDF-Dateiformat an:

[sales-recruitment@blaklader.de](mailto:sales-recruitment@blaklader.de)

Blåkläder Deutschland GmbH  
Herrn Torben Schultze  
An der Pönt 62  
40885 Ratingen

